



Grunden till det som började som en fritidssysselsättning för familjen Green och sedan utvecklades till ett företag med tio anställda finns fortfarande kvar på gården.

Om du söker på internet efter fårgrindar, stallövervakningskameror eller kamelgrimmor är sannolikheten stor att du hamnar på företaget LG Produkters hemsida. De levererar till kunder över hela landet – efter sedvanlig kreditprövning.

Familjen med stenkoll på affärerna



Men låt oss börja 1983. Då gick Lola Green hemma på gården utanför Sölvesborg i Blekinge med tre barn och ville ha mer att göra. Familjen skaffade får, men upptäckte snabbt hur svårt det var att få tag i grejer som behövdes.

– Vi fick skaffa eller tillverka vad vi behövde, och då föll det ju sig naturligt att även sälja saker till andra, berättar Lola.

Lars Green jobbade då på Volvos karosfabrik i Olofström, men när han fick gå ner i tid började de allt mer aktivt tillverka och sälja de grejer de själva kon-



Lekarna har varit många på denna sten där lamm och barn samsats under åren – och så viktig för familjen Green att den flyttades till sin nuvarande plats när verksamheten byggdes ut.

struerat. Det ena ledde till det andra och verksamheten växte snabbt ut ur huset.

Utbyggnad med förhinder

Pappa Lasse byggde till. Först ett förråd. Sedan en lagerlokal. Därefter kom kontoret, men när verkstaden skulle byggas fick Lasse problem.

Mitt i vägen låg nämligen en stor sten. Men det var inte vilken sten som helst. Det var den sten som både barn och lamm brukade leka på, och pappa Lasse hade dyrt och heligt lovat att inte bygga över stenen. Detta var en sten

som varken mammas eller tackors lyckades ta sig upp på, så för ulliga och icke ulliga barn var förstås stenen en extra rolig lekplats.

För att de skulle kunna tillverka de grindar de själva utvecklat i större skala var dock behovet av en verkstadslokal skriande. Sagt och gjort. Med hjälp av grannar med entreprenadmaskiner och en hel del eget mödosamt arbete lyckades Lasse först spräcka stenen och sedan flytta den del som låg ovan mark.

Nu står verkstadslokalen där stenen tidigare låg och i verkstaden svetsas de egna grindarna

och matningsgallren ihop på löpande band. Stenen ligger istället vid dammen nedanför verkstaden och barnen har växt upp och jobbar numera med att utveckla familjeföretaget vidare.

– Vi har tagit fram ett eget automatiserat vägsystem för att väga får, berättar Daniel Green som är son i huset och som utbildat sig till elektriker och automatiseringstekniker.

Hela familjen i företaget

Det är Daniel som håller i utveckling och anpassning av nya produkter.



– När man utvecklar nya produkter är det svårt att förutse allting själv, säger han.

– Vi brukar testa produkterna på våra egna får, men vi anlitar även några större gårdar som testanläggningar när vi utvecklar nya produkter.

FORTS. PÅ NÄSTA SIDA



Äldsta dottern Anna, som är ekonom, håller i allt från kundkontakter till katalogframställning och den snabbväxande e-handeln. Lillasyster Elisabeth läser fortfarande till ingenjör, men hon har förstås också en plats i företaget om hon vill.

Åker på mässor

Anna och Daniel åker även på en hel del branschmässor för att hitta nya produkter att importera och sälja. Den egna kundkretsen finns främst i Sverige, men LG Produkter exporterar även till Danmark, Finland, Åland, Norge och Island. Ibland kan dock företagen de importerar varor från även bli återförsäljare.

– En tysk leverantör till oss köpte in vårt vågsystem och visade upp det på en mäsja i Hannover. Nu ska de sälja våra system över hela Tyskland, berättar Daniel nöjt.

Stängsel för får och mot vilt

– Men det är fortfarande elstängsel som är vår största produktgrupp, berättar Lola och tillägger att elstängsel kan användas till mycket mer än att inhägna får.

– Många använder elstängsel för att stänga ute vilddjur som björn och varg. Här nere i våra trakter är det dock mer älg, rådjur och vildsvin som ska hållas borta från trädgårdar och tamdjur, fyller Lasse i.

Jodå, företaget är fortfarande präglad av den glädje, samman-

hållning och självständighet som är så typisk för familjeföretag där hela familjen jobbar tillsammans. Men till hösten ska Lola och Lasse trappa ner och då ska barnen ta över familjeföretaget. Anna och Daniel står väl rustade och har dessutom hjälp av många duktiga medhjälpare.

En av dessa är Karin, som sköter order, lager och fakturering med SPCS Administration 2000 och tar hand om det praktiska inom exporten. Karin har även hand om kundregistret och kontrollerar alla nya kunders betalningsförmåga med hjälp av kredittjänsten i programmet.

Viktigt med kreditupplysning

Just kreditupplysningen var en funktion som passade väl in i den snabbt växande e-butiken, vars omsättning dubblarats bara under det senaste året. Med hjälp av en enkel anmärkningskontroll slipper LG Produkter leverera varor som beställs felaktigt eller inte kommer att betalas. Numera används den för alla nya kunder.

– Det kostar bara 5 kronor att göra en anmärkningskontroll av en kund och då får vi svar direkt i programmet om kunden har tidigare betalningsanmärkningar liggande. Många av våra kunder handlar mot faktura, men ingen stängs ute. De som har anmärkningar kan handla mot postförskott, förklarar Karin.

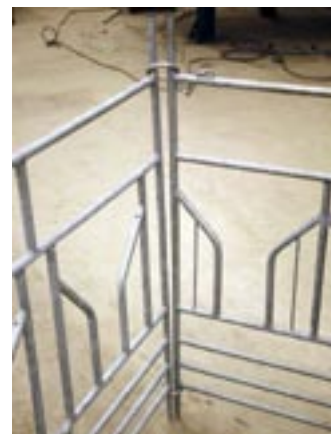
Text och foto: Petter Hammarbäck



Anna Green visar företagets anläggning för tillverkning av mjölkersättning för lamm som behöver stödmatas.



I fikarummet på LG Produkter i Blekinge är stämningen familjär. När företaget sålt för en miljon firas det med champagne. Bakom Lasse och Daniel skymtar åtskilliga miljoner ...



Färgrind från LG Produkter.

FAKTA

LG Produkters ekonomisystem

- SPCS Administration 2000
- Visma Kreditupplysning

Internet:

www.lgprodukter.se